

Số: 64/KH-TCLVT

Hậu Giang, ngày 03 tháng 10 năm 2019

KẾ HOẠCH

Tổ chức Lớp tập huấn “Kỹ năng đàm phán dành cho doanh nghiệp”

Trường Trung cấp Luật Vị Thanh ban hành Kế hoạch tổ chức Lớp tập huấn “Kỹ năng đàm phán dành cho doanh nghiệp” như sau:

I. Mục đích, yêu cầu

- Kết nối, hỗ trợ cho doanh nghiệp trên địa bàn tỉnh Hậu Giang, bồi dưỡng kiến thức về kỹ năng đàm phán cho doanh nghiệp.
- Lớp tập huấn phải được tổ chức chu đáo, chuyên nghiệp.
- Công tác chuẩn bị tổ chức lớp phải chu đáo, kịp thời, đạt hiệu quả và tiết kiệm.

II. Nội dung

1. Thời gian - Địa điểm

- Thời gian: 13h30' ngày 11 tháng 10 năm 2019 (thứ sáu).
- Địa điểm: Hội trường Nhà Khách Hậu Giang (số 18, đường Hải Thượng Lãn Ông, khu vực 2, phường 1, thành phố Vị Thanh, tỉnh Hậu Giang)

2. Đối tượng bồi dưỡng: Lãnh đạo các doanh nghiệp trên địa bàn tỉnh Hậu Giang.

3. Báo cáo viên:

ThS. Hoàng Thế Cường - Giảng viên Đại học Luật Tp. Hồ Chí Minh, Chủ tịch Trung tâm trọng tài thương mại phía nam, Chủ tịch Công ty HTC.

4. Chương trình Lớp tập huấn: (Đính kèm chương trình chi tiết)

III. Tổ chức thực hiện

1. Phòng ĐT&CTHS chủ trì thực hiện.
2. Kinh phí tổ chức: miễn phí.
3. Trách nhiệm thực hiện: Lãnh đạo các đơn vị phân công cho viên chức và người lao động thuộc đơn vị mình triển khai nghiêm túc theo kế hoạch được phê duyệt.

Trên đây là Kế hoạch tổ chức Lớp tập huấn “Kỹ năng đàm phán dành cho doanh nghiệp” của Trường Trung cấp Luật Vị Thanh. Đề nghị Trường (hoặc phụ trách) các đơn vị thuộc Trường nghiêm túc triển khai thực hiện./.

Nơi nhận:

- Phó Hiệu trưởng (để biết);
- Các đơn vị thuộc trường (để p/h);
- Lưu: VT, ĐT&CTHS.

HIỆU TRƯỞNG
TRƯỜNG
TRUNG CẤP LUẬT
VỊ THANH



TS. Nguyễn Văn Phụng

CHƯƠNG TRÌNH CHI TIẾT
Lớp tập huấn “Kỹ năng đàm phán dành cho doanh nghiệp”
(Kèm theo Kế hoạch số 64/KH-TCLVT ngày 09/10/2019
của Trường Trung cấp Luật Vị Thanh)

Thời gian	Nội dung	Thực hiện
13h30-13h45	Khai giảng	TCLVT
13h45-15h15	- Giới thiệu tầm quan trọng của kỹ năng đàm phán thương mại; - Phân tích các yếu tố quyết định đến thành công của đàm phán thương mại; - Chia sẻ những kinh nghiệm đàm phán thương mại của doanh nghiệp:	BCV
15h15-15h30	Giải lao	
15h30-16h45	- Đưa ra những nguyên tắc chung, những kết luận thực tiễn của đàm phán. - Giao lưu, chia sẻ những khó khăn, những vướng mắc, thiết lập kênh hỗ trợ doanh nghiệp trong đàm phán thương mại.	BCV
16h45- 17h	Bế giảng, chụp ảnh lưu niệm, giao lưu với Lãnh đạo tỉnh Hậu Giang	Hiệp hội doanh nghiệp tỉnh Hậu Giang
17h - 21h	Tiệc giao lưu giữa học viên, báo cáo viên, Ban chủ nhiệm Hiệp hội Doanh nghiệp, lãnh đạo tỉnh Hậu Giang.	


HIỆU TRƯỞNG
TS. Nguyễn Văn Phụng